

# 赤峰市投资促进局招商引资服务项目中标（成交）明细

内蒙古吉航工程项目管理有限公司受赤峰市投资促进局委托，采用竞争性磋商进行采购招商引资服务项目（项目编码：NMGJH2025-FW020）项目，中标（成交）供应商名称及中标（成交）结果如下：

## 一、合同包1（招商引资服务项目）

1.1、中标（成交）供应商：北京成信德瑞科技发展有限公司

1.2、中标（成交）总价：2,792,000.00 元

1.3、中标（成交）标的明细：

服务类

品目号	品目名称	服务范围	服务要求	服务期限	服务标准	单价（元）	数量	单位	总价（元）
1-1	赤峰市投资促进局其他商务招商服务项目	赤峰市投资促进局委托第三方招商引资服务，服务期一年。服务期内需对赤峰市产业进行深入摸底，并形成行之有效的产业发展解决方案，同步对赤峰市投资促进工作进行全面赋能，引入项目资源，提供人员培训，快速提升赤峰市招商引资工作质效。	(一)产业调研 供应商派驻专业团队到采购方所辖区域进行为期1-2月的深度调研，调研对象包括园区、招商相关部门，区域整体产业基础和代表性企业，了解区域基础概况、招商情况产业导向、区位交通、生产要素、基础设施、项目承载空间、生活配套、区域文化饮食等信息，收集完善相关招商信息并结合供应商招商大数据系统数据进行信息分析。(二)服务成果撰写 供应商结合区域产业调研成果，围绕赤峰新能源、新材料、新型化工、医药食只装备建材等产业撰写完成《产业策划及招商实施方案PPT》(名称暂定，最终以实际交付为准)，交付形式为PDF电子版和纸质版3份。(三)招商培训 供应商为采购人开展《产业策划及招商实施方案PPT》(名称暂定，最终以实际交付为准)的专项培训，培训时长不少于6小时。(四)宣传推广 推广营销赤峰市区位交通、产业基础、龙头企业等方面优势，吸引企业咨询，并在平台发布赤峰市招商宣传文章，宣传推广赤峰市招商品牌，合作期内完成2次文章撰写及发布。(五)信息化平台 供应商为采购方开通招商管理运营数据库系统信息端口，提供技术支持，开通10个账号权限。(六)项目对接 供应商通过相关招商管理运营数据库系统为采购方提供【实体项目】【物业项目】【外资项目】等项目信息挖掘、核实、筛选、跟进对接等招商服务，确保服务期限内向采购方推送【20】条见面项目信息(项目需符合赤峰市主导产业要求并达到赤峰市项目准入标准)并转化【1】个精准项目对接。(七)先进区域学习 供应商为采购人梳理对标地区，如长三角、大湾区等与赤峰市产业发展结构相似且有实际参考学习价值的地区，并负责策划、联系、对接行程安排，完成1次为期1天的行程策划。(八)招商顾问 供应商将作为采购人长期招商合作伙伴，为区域的发展建言献策。提供产业发展、项目咨询及项目评估、招商体系搭建及团队管理、营商环境优化等工作相关建议。	自合同签订之日起1年内	按照国家、行业相关标准、政府采购相关法律法规	2,792,000.00	1.00	项	2,792,000.00